



Participaciones en Congresos Profesionales:

Metanoia	V Congreso Latinoamericano de Estrategia	1992
La Sexta Pregunta	IX Congreso Nacional de Ps. Cs. Económicas.	1992
Gestión Estratégica	VII Congreso Latinoamericano de Estrategia	1994
iUd. Juega!	VIII Congreso Latinoamericano de Estrategia	1995
Gestión de Alta Dirección	IX Congreso Latinoamericano de Estrategia	1996
Teoría de la Pera Trozada	X Congreso Lationamericano de Estrategia	1997
Conceptos MKT Estratégico	IV Congreso Argentino de Administración	1998
Construcción de Liderazgo	XII Congreso Nacional de Ps. Cs. Económicas	1998
Competitividad Sustentable	XII Congreso Latinoamericano de Estrategia	1999
Como competir	Simposio Nacional de Estrategia	2001
Estrategia generar valor	Congreso Internacional Administración	2002
Misión Posible: Crear valor	XI Congreso Internacional Adm. MERCOSUR	2005
Diagnóstico Área Comercial	Congreso Colegio Graduados Cs.Ecs.	2006
Diagnóstico Área Comercial	Jornadas Empresariales CP Ciencias Económ.	2008
La meta es satisfacer	Congreso Internacional de Administración Jornadas Universitarias de Administración	2009 2009
La negociación en 10 pasos	Congreso de Negocios Instituto Tecnológico Monterrey – México	2011
La Gestión de Riesgos	X Congreso Internacional Administración Consejo Profesional Cs. Es. – Buenos Aires	2011
La Moderna Gestión de Empresas	XXI Congreso Administración MERCOSUR Universidade Federal Uberlandia – Brasil	2012
Quo Vadis Kodak?	XIX Congreso Nacional Profesionales Cs. Es. Mendoza – Argentina	2012
El Riesgo Inmanente	XI Congreso Internacional Administración Consejo Profesional Cs. Es. – Buenos Aires	2013
La Moderna Gestión de Empresas	XX Congreso Nacional de Cs. Es. Salta - Argentina	2014

Publicaciones:

Cómo Crear Valor	Editorial El Escriba - Agosto 2006 - Buenos Aires
En Busca de la Competitividad	Editorial Distal - Junio 1999 - Buenos Aires
Competitividad Sustentable	Revista Científica UCES - 1999 - Vol. III - 1º
Misión Posible: Crear Valor	Revista Científica UCES - 2005 - Vol. IX - 1º
La Meta es Satisfacer	Revista Científica UAI - 2010 - Otoño
La Negociación en 10 pasos	Revista Científica UAI - 2012 - Otoño Tº 2 Nº7